

Junior Verkoopadviseur M/V 38 uur

RVM Automotive B.V. is een dynamische en groeiende onderneming gespecialiseerd in de in- en verkoop van jong gebruikte occasions. Met een team van 14 collega's werken wij op professionele wijze, maar in een informele sfeer.

Uit onze passie voor auto's selecteren wij alleen de RVM Auto. Wij geloven dat het kopen van de RVM Auto net zo leuk en prettig moet zijn als het rijden ervan! Door onze respectvolle manier van communiceren naar onze klanten en elkaar voelt iedereen zich welkom.

Ter uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar een topper in de functie van Junior Verkoopadviseur

Wie ben jij?

Jij bent een commercieel talent en voelt precies aan welke behoefte je potentiële klant heeft. Verkopen met gevoel op de RVM-manier. Wij zoeken geen prater, maar iemand die goed kan luisteren naar de behoeftes van de klant. Jij vindt niets belangrijker om onze klanten een unieke ervaring te laten beleven en zorgt ervoor dat de klant met een glimlach vertrekt.

Heb je (nog) niet zoveel kennis of ervaring? Dan overtuig je ons gemakkelijk van hoe snel je onderstaande kan en wilt leren:

- Kennis van onze universele automerken
- Adviseren over financierings- en verzekeringsmogelijkheden
- Opvolgen van leads
- Taxeren van auto's

Daarnaast vinden we het fijn als je:

- Een commerciële achtergrond of opleiding hebt
- Ervaring (of affiniteit met) de autobranche
- Kan omgaan met computersystemen
- In het bezit bent van rijbewijs B
- Je fulltime beschikbaar bent
- Klantvriendelijk bent (ook wanneer er even stress is)

Het profiel

Voor deze vacature zijn wij op zoek naar een enthousiaste en gedreven teamplayer, die zich thuis voelt tussen de mooiste en verschillende auto's.

Je kan goed omgaan met druk, weet prioriteiten te stellen in ad hoc situaties en bent stressbestendig. Je hebt affiniteit met de Automotive sector.

Je bent commercieel, gedreven en weet klanten op een doortastende, maar natuurlijke manier te benaderen. Daarnaast ben je proactief en durft je mening te uiten.

Je beschikt over goede sociale vaardigheden in woord en geschrift, zoals het soepel aangaan van een verkoopgesprek. Verder denk je oplossingsgericht en heb je een flexibele werkhouding

Het aanbod

Een uitdagende functie in een organisatie die volop in beweging is en waarin ruimte is voor persoonlijke ontwikkeling. Verder is er ruimte voor eigen initiatief. We bieden een werkomgeving die professioneel, uitdagend en informeel is.

Verder:

- Auto van de zaak
- Telefoon van de zaak
- Laptop van de zaak
- Marktconform salaris
- Pensioen opbouw
- 24 vakantie dagen
- CAO tweewieler en motorvoertuigen.

Werkschema:

- Maandag tot en met zaterdag (waarvan 1 doordeweekse dag vrij)

Ervaring:

- Commerciële werkervaring is een pré.
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Goede beheersing van computer systemen (o.a. met het MS Office pakket en eventueel Autoflex is een pré.)

Opleiding:

- Minimaal MBO-Niveau 4
- Opleiding in de detail handel, horeca en/of automotive is een pré

Overig:

- Je ben in het bezit van Rijbewijs B
- Soort dienstverband: 38 uur p/wk, contract voor bepaalde tijd

Ben jij dé collega waarnaar wij op zoek zijn? Stuur dan je cv met motivatiebrief voor 23 maart 2022 naar info@rvmautomotive.nl.

Voor vragen over de inhoud van de functie kun je contact opnemen met Mattijs Ernes, bedrijfsleider van RVM Automotive B.V. op telefoonnummer: 06-27 42 36 34.

